



INDEX THÉMATIQUE

- + Stratégie commerciale
- + Relation client
- + Ressources humaines
- + Marketing
- Équipements et services
 - Automobile
 - Cadeaux d'affaires
 - CRM
 - Informatisation des forces de vente
- + Tourisme d'affaires
- + Juridique
- + Sur le terrain

Accueil > L'Actu Commerciale > ACTUALITÉS DU MANAGEMENT COMMERCIAL

LES ACTUALITÉS DU MANAGEMENT COMMERCIAL

ÉQUIPEMENTS ET SERVICES

Global SP gère le CRM des PME en mode cloud

Par Amélie MOYNOT, 29/11/2012

Fournisseur de services informatiques et d'applications pour les PME, Global SP lance le Business App Center. Ce portefeuille d'applications en ligne vise à démocratiser le cloud auprès des petites structures.

Commenter
 Envoyer par mail
 Imprimer
 Partager

Comment passer à un CRM en mode cloud lorsque l'on est une petite ou une moyenne entreprise ? Comment utiliser un logiciel de gestion commerciale "dans les nuages" lorsque l'on n'en a pas l'habitude ? Global SP, fournisseur d'applications hébergées pour les PME-PMI, apporte sa réponse en lançant le **Business App Center**.



Business App Center de Global SP propose des applications dans différents domaines.

Depuis le 15 novembre, ce service web, qui se présente comme un **portail d'applications dans différents domaines**, propose notamment des applications métier dédiées aux commerciaux. Par ce biais, Global SP prend en charge la gestion de l'application en mode SaaS pour le compte des utilisateurs. Les données sont alors sauvegardées au choix chez le client ou dans les data centers de Global SP.

Pour chaque application, le Business App Center propose une fiche descriptive de l'application, une présentation de l'éditeur ainsi que des avis d'utilisateurs. Il permet également de **tester les applications**. Pour les commerciaux, **l'interface est accessible sur tous les terminaux**, fixes et mobiles.

À LIRE AUSSI

- ▶ PME : les trois quarts des bénéfices reversés aux salariés selon l'ATH
- ▶ La France championne d'Europe de la taxation des PME!
- ▶ Ikumbi Solutions déploie les projets cloud des entreprises
- ▶ PLF 2013 : à propos du crédit impôt innovation
- ▶ Orange loue des tablettes numériques aux petites entreprises



RUBRIQUE EMPLOI SUR ACTIONCO.FR

EN PARTENARIAT AVEC JOBLINTREE



Candidats :
découvrez des centaines d'offres d'emplois spécialisées dans le secteur commercial

Recruteurs :
déposez votre annonce. 300 € H.T. 2 mois de parution sur nos 6 sites.

▶ Accédez à la rubrique Emploi

MAGAZINES



Voir le sommaire

N°328 - Décembre 2012- Janvier 2013

- ▶ Lire tous les articles
- ▶ Découvrir le magazine
- ▶ S'abonner

- ▶ Versions numériques
- ▶ Boutique

Quelles applis ?

Pour l'heure, le site met en avant, entre autres solutions, un CRM (Hosted CRM de Microsoft), un **logiciel de gestion commerciale** (Sage 30 GesCom i7 de Sage) et deux **outils collaboratifs** (Exchange 2010 et SharePoint 2010 de Microsoft). L'objectif de Global SP est de passer de 11 à 25 applications proposées d'ici à la fin de l'année 2013.

INSCRIPTION NEWSLETTER

Newsletter Actionco >> Voir un exemple

Votre adresse email

ARTICLES LES +

PLUS LUS | PLUS COMMENTÉS | PLUS PARTAGÉS

1. 6 conseils pour réussir un argumentaire de téléprospection
2. Réseaux sociaux : les entreprises en décalage